collectif
énergie

80

Collaborateurs à votre service (ingénieurs énergie, analystes, conseillers)

6

Agences : Nantes, Paris, Poitiers, Bordeaux, Marseille, Nancy

1,5 M€

De levée de fond avec BPI France

100

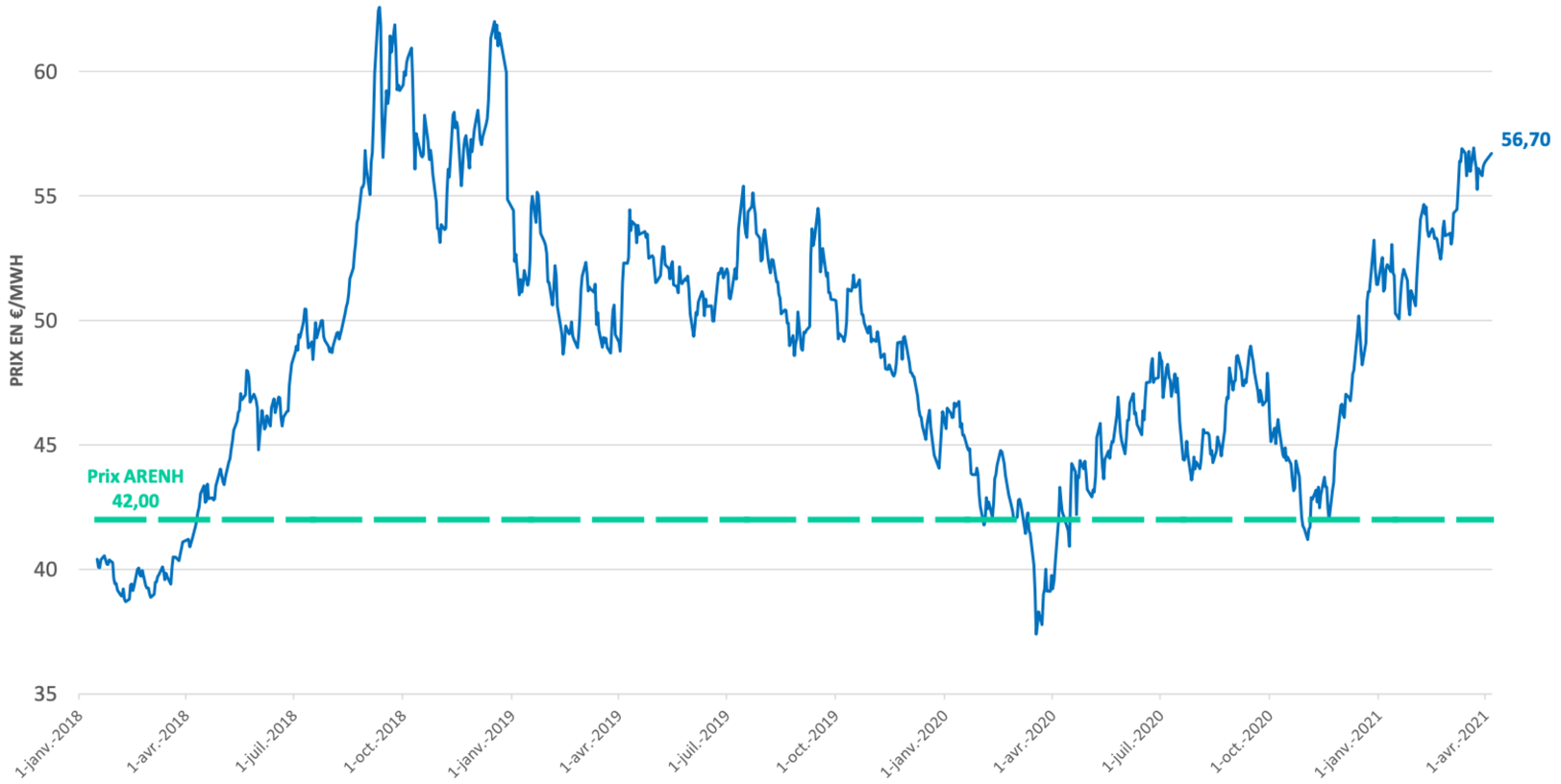
Réseaux professionnels partenaires

Spécialiste de l’achat d’énergie

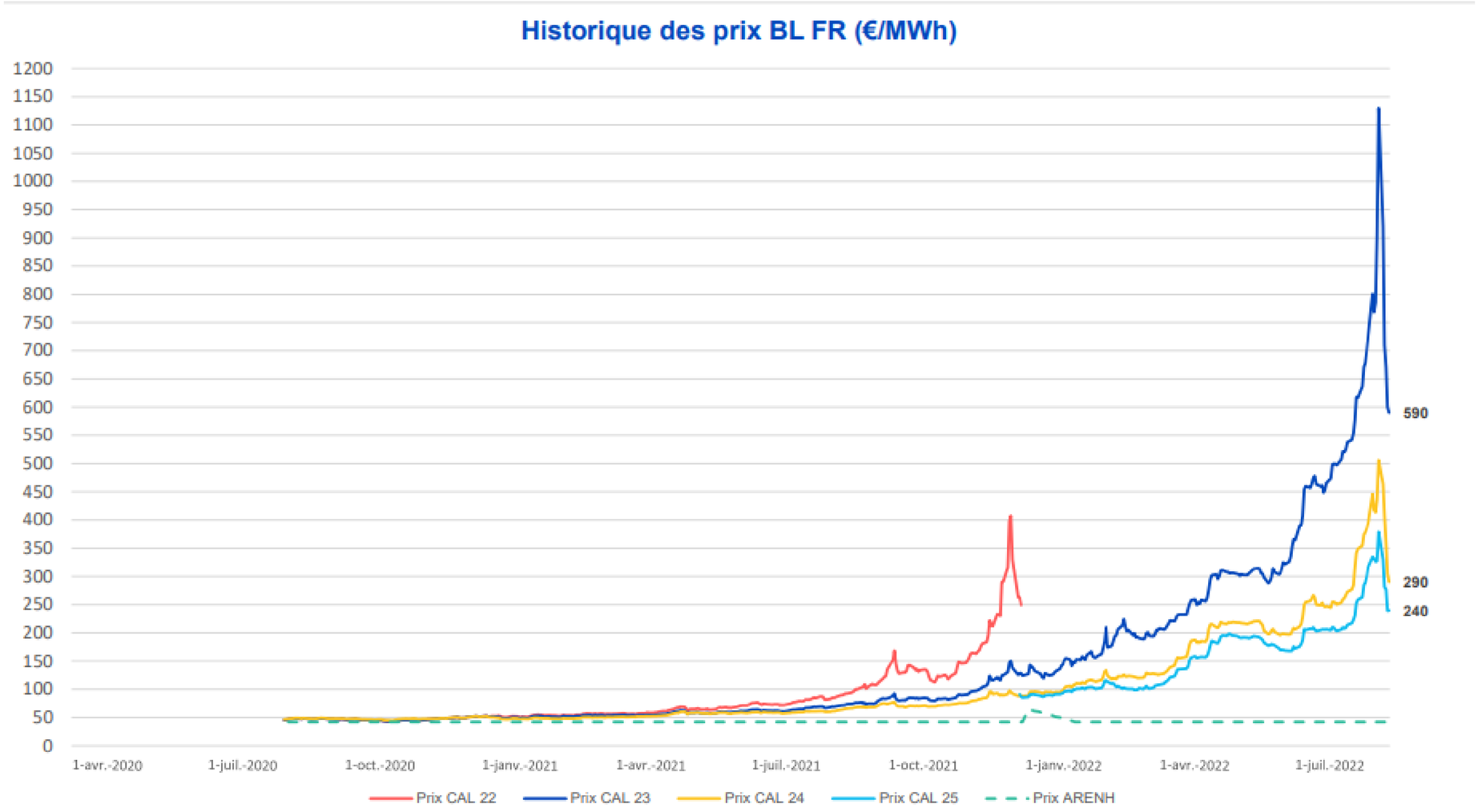
Quelles évolutions sur le marché de l’énergie ?

2018/2020 : Marché historique

Historique du/des prix de marché



2021/2022 : Explosion de la volatilité



Les problématiques d’une entreprise

face à la hausse des prix

Les problématiques face à la hausse des prix

Manque de temps

Le décisionnaire est confronté à des ressources limitées pour gérer ses budgets

Manque d’expertise

Il devient nécessaire de maitriser chaque composante du contrat d’énergie pour limiter au maximum les hausses

Difficulté à prendre une décision d’achat

Le décisionnaire peut attendre des conditions de marché plus favorables, au risque de ne pas réussir à prendre position

Forte réduction du résultat net

Un X2 sur le budget électricité peut conduire à un risque de non-rentabilité à produire

L’achat d’énergie :

D’une gestion d’ **opportunités**

à une **gestion du risque**

collectif énergie

Acheter au bon prix

Fixer son prix lors de la négociation

Les avantages : **Aucun avec un marché instable**

Les problématiques

- **Une validité devenue (très) courte de l'offre** (pression à la signature) **=> offre non validée**
- **Difficulté à vérifier le niveau de prix => la volatilité à bon dos….**

Confiance aveugle à votre conseil

Acheter au bon prix

Fixer son prix lors de la négociation

2 objectifs opposés

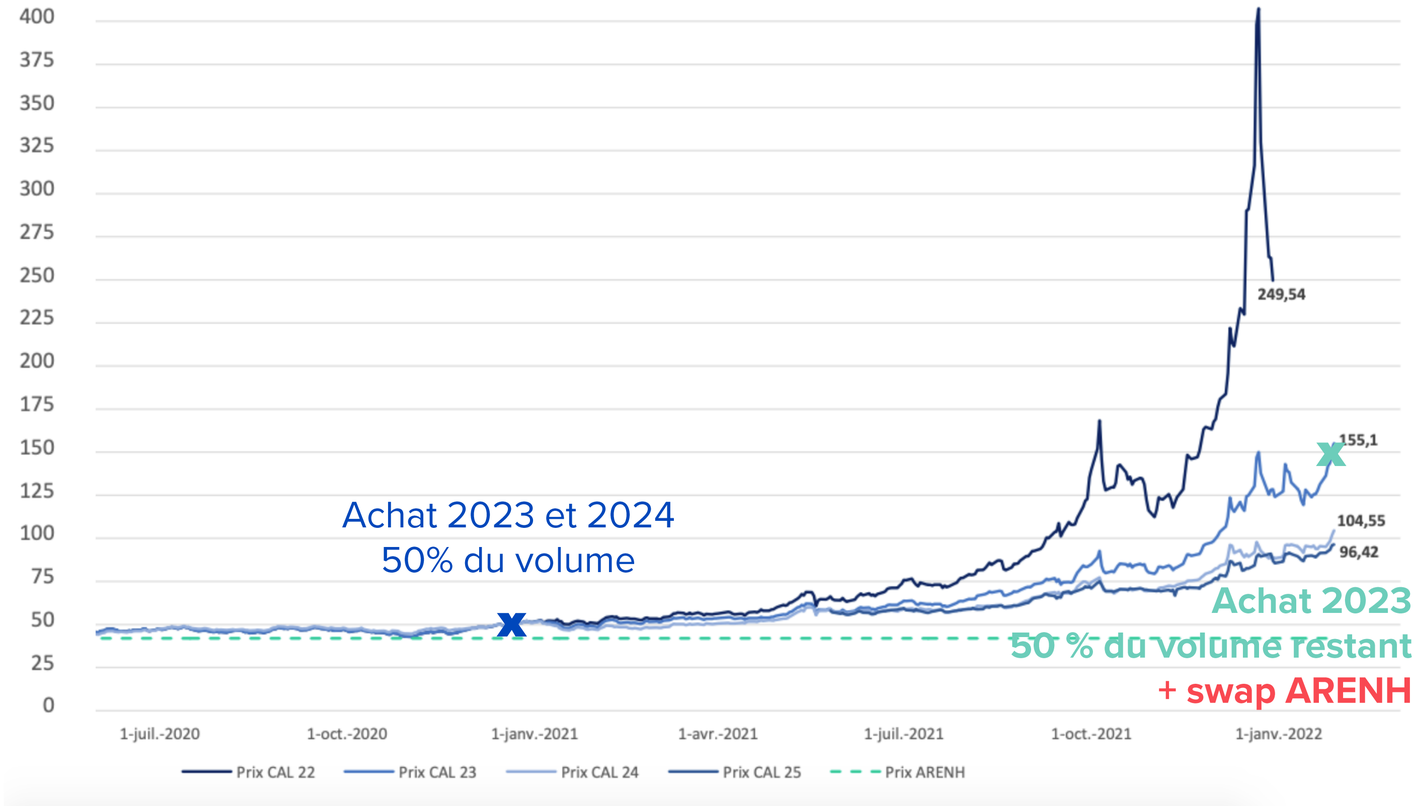
- La **NEGOCIATION** doit s'étaler sur plusieurs semaines pour être efficace, avec plusieurs tours de négociation
- La **PRISE DE DÉCISION** doit être (très) rapide pour saisir une opportunité ou stopper une hausse du marché

Votre besoin : Dissocier la négociation de la prise de décision

La négociation

Formule indexée / Offre dynamique

Formule indexée = Prix du marché + X €/MWh



Les avantages

Transparence	Réactivité	Lisser vos positions

- Le prix est une moyenne des différents achats réalisés
- Possibilité de choisir les dates d'achat et de revente ARENH afin de profiter d'opportunités de marché
- Le prix suit l'évolution du marché et diminue les à coups budgétaires

La prise de décision

Formule indexée / Offre dynamique

«Permet uniquement de libérer du temps sur la prise de décision »

Les problématiques

- **Manque de temps** (temps investi / gain obtenu)
- **Accès à la donnée** : nécessité de suivre les drivers en temps réel
- **Taille critique :** un niveau de consommation minimum est exigé

Votre besoin : **Un expert externe et/ou une formation**

La prise de décision : le manque de temps

Mettre en place une stratégie d'achat

L'entreprise

activité, stratégie globale, contraintes

- Quelle est la nature de votre entreprise ?
- Quelle est l'importance de la visibilité et la tolérance de votre budget énergie ?

Le périmètre

nombre de sites, profils, allotissement, cartographie

- Quelle organisation interne en place dans le cadre du suivi du volume prévisionnel ?
- Quel est le risque de variation du volume dans votre structure ?

Les ressources

responsable achats, DAF, autres parties prenantes, circuit de décision

- Quel est le niveau d'expérience des équipes sur les achats d'énergie ?
- Quelle organisation interne en place dans le cadre de la fixation de prix ?

Le profil de risque

structure de prix, méthodologie d'achat, impact sur votre résultat,

- Quelle est la part de l'énergie sur vos coûts totaux ?
- Quelle est la possibilité de répercuter vos coûts d'énergie sur vos clients ?

Votre besoin : **Un expert externe et/ou une formation**

La prise de décision : l’accès à la donnée

Mettre en place une veille marché en temps réel

Anticiper

• **DEFINIR** un tunnel de décision : prix cible et stop loss (attention à la volatilité)

• **IMPLIQUER** toutes les parties prenantes (procédure)

Agir (très) vite

• **METTRE EN PLACE** des flux d’informations réguliers

• **PERSONNALISER** votre surveillance des prix de marché (budget dynamique)

Votre besoin : **Une solution digitale**

La prise de décision : l’accès à la donnée

Mettre en place une veille marché en temps réel

Notre solution *FUTURES*

SIMULATION BUDGETAIRE DYNAMIQUE

- **VISUALISATION** du budget d’énergie sur les années à venir et de son écart avec le budget cible.
- **TEMPS REEL** avec la mise à jour des prix journaliers du marché

FIXATION DES PRIX EN UN CLIC

- **NOTIFICATION** automatique lorsque les prix calendaires du marché d’énergie rentrent dans le tunnel de décision
- **RESERVATION** de sa fourniture d’énergie pour l’année souhaité
- **PRIX REEL** sans prime de risque rajoutée par le fournisseur

Taille critique

Accéder à l’ensemble des produits marchés

« votre volume limite votre pouvoir d’action »

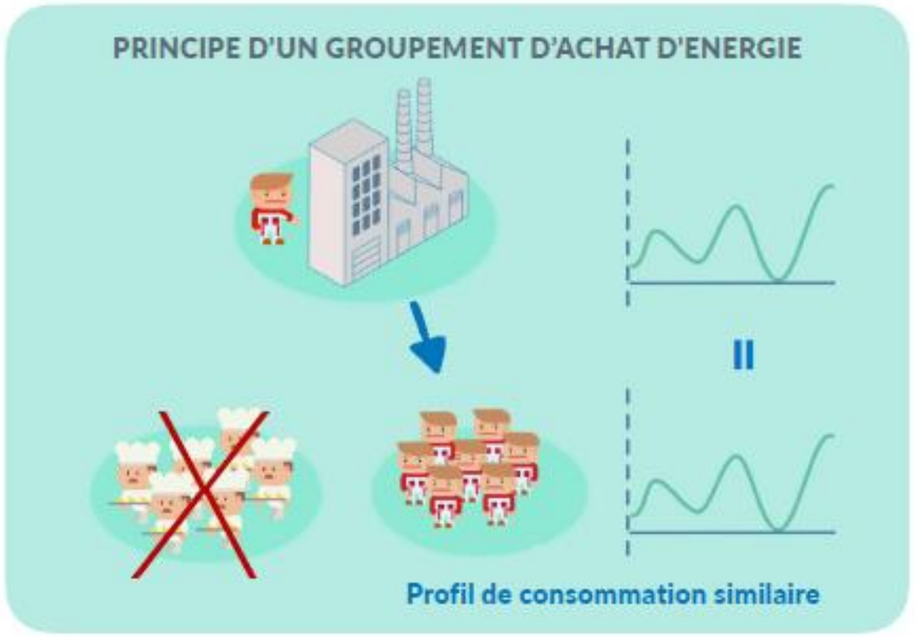
Une consommation annuelle minimale de…

- 8 GWh pour acheter des calendaires
- 32 GWh pour acheter des trimestres
- 96 GWh pour acheter des mois

Votre besoin : Mutualiser vos achats d’énergie avec un acheteur externe

Dépasser sa taille critique

Formule indexée avec un groupement d’achat



Les avantages

- Transparence
- Accès produits
- Achat régulier
- Gain de temps

Quelles sont les problématiques ?

- Pertes d’autonomie
- Performance moyenne

En résumé

Gestion Experte

Gérez votre risque via Futures

- Autonomie dans la fixation et dans la réservation
- Accompagnement conseil en stratégie d’achat
- Honoraires en €/an pour l’aide à la prise de décision

Des experts à votre disposition à tout moment

Possibilité de passer de **autonome** à **délégation** et inversement

Gestion Pilotée

Générez des économies sans contrainte

- Suivi du marché par nos experts
- Prise de position via délégation d’achat
- Honoraires en fonction de la performance de nos achats

Solution n°1 : Gestion experte

Solution n° 1 : Gestion Experte

Consultation Collective

Lancement d’un appel d’offre au sein du collectif

+

Accompagnement Expert Marché

Une solution sur-mesure ▷ FUTURES

- Etat des lieux
- Consultation, négociation
- Synthèse budgétaire
- Mise en place du contrat de fourniture

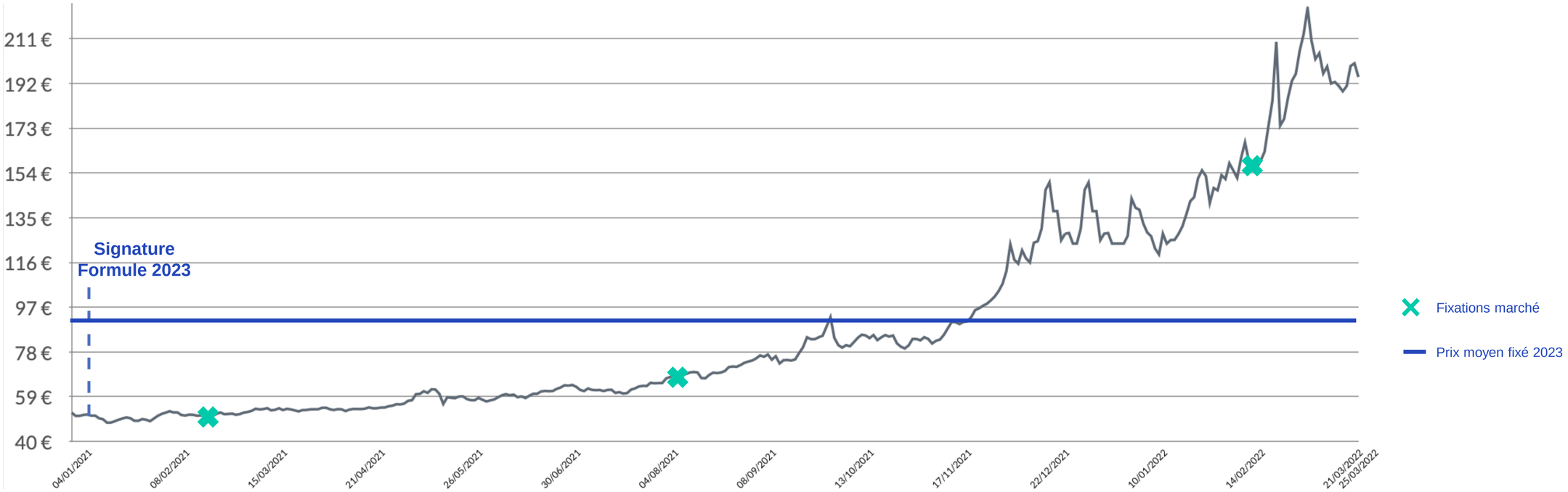
Rémunération : Variable (€/MWh)
Affiché en toute transparence

- **Atelier d’amorçage :** Construction d’une stratégie d’achat, selon les objectifs et le profil risque de l’entreprise.
- **Simulation budget dynamique :** Création d’un accès personnalisé à la solution saas FUTURES
- **Veille marché :** Atelier trimestriel de point d’étape, analyse hebdomadaire des prix du marché de l’énergie.
- **Conseil et assistance :** Jusqu’à l’achat des années futures pour l’ensemble des Points de livraison.

Rémunération : Fixe (€/an)
Selon le nombre de clics

Solution n° 1 : Gestion Experte

Achat 2023 en autonomie avec 3 fixations



Lisser les achats et limiter les à-coups budgétaires grâce aux différentes fixations

Appliquer en autonomie sa stratégie et les prises de décisions

Nécessite un niveau de consommation minimum et un suivi régulier

Solution n°2 : Gestion pilotée

Solution n° 2 : Gestion Pilotée

Notre accompagnement

Consultation Collective

Lancement d’un appel d’offre au sein du collectif

- Etat des lieux
- Consultation, négociation
- Synthèse budgétaire
- Mise en place du contrat de fourniture

Rémunération : Variable (€/MWh)
Affichée en toute transparence

+

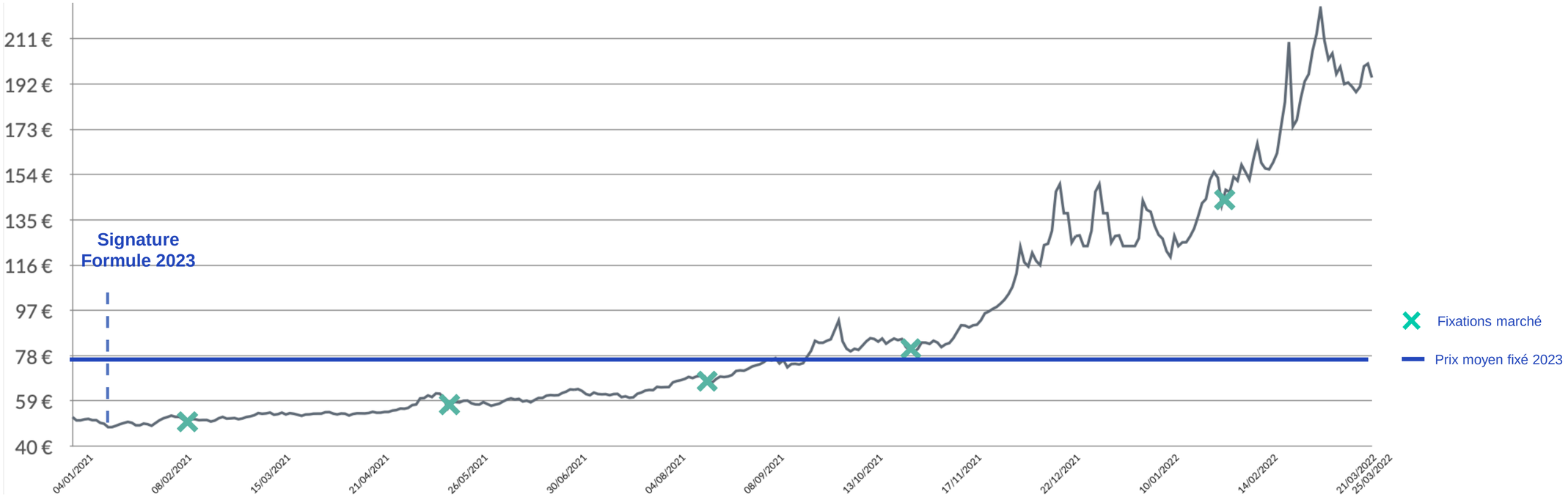
Délégation d’achat avec engagement de performance

- **Intégration dans le groupement d’achat :** signature du contrat de fourniture avec le fournisseur sélectionné pour le lot (formule collective),
- **Délégation d’achat** : signature du mandat et le cas échéant l’annexe périmètre (prises de positions collectives),
- **Suivi des actions :** Votre conseiller vous transmet le suivi des actions collectives menées sur les marchés par CE,
- **Synthèse budgétaire** : document d’évaluation réalisé chaque année en janvier N+1.

Rémunération : À la performance (€/MWh)
% de la performance

Solution n° 2 : Gestion Pilotée

Délégation de l’achat 2023 : exemple à 8 fixations



Gère le risque marché et évite les à-coups budgétaires grâce au portefeuille de Collectif Energie

Profiter d’une méthodologie d’expert sans avoir à y consacrer de ressources internes

Sécurisation des achats et maîtrise du budget

La PME

Gagnez avec le collectif

Augmentez vos leviers de négociation grâce à l’achat collectif

Gagnez en simplicité

Générez des économies sans contrainte, immédiatement et dans la durée.

Gagnez en sérénité

Confiez votre performance achat à un acteur de référence.

La PME

Et pour finir…

CSPE

CTA

Taxes locales

Electron

Capacité

CEE

Part fixe

Part variable

Optimisation fiscale

Mise en concurrence
Suivi marché
Technique de l'offre

Optimisation d'acheminement

Vérification des factures

Efficacité energétique

MERCI

Collectif Energie
14 rue Mathurin Régnier
75015 Paris

01 76 36 19 42
www.collectifenergie.com

www.collectifenergie.com

Copyright © 2022 Collectif Énergie, All rights reserved.
Collectif Énergie : 16 Rue Marceau, 44000 Nantes - France